N.05 Ottobre 2026

INSIDE SAFIM news

AL-KO VT COMPANY

VERSO IL 2027: QUALITÀ E CRESCITA DEL GRUPPO

Costruiamo insieme il futuro del Gruppo, puntando su eccellenza produttiva, miglioramento continuo e obiettivi condivisi.



Ing. Giovanni Pedrinoni,
CEO di SAFIM Group

Siamo entrati nell'ultima parte del 2026, un momento importante per fare il punto sul percorso intrapreso e definire le priorità che guideranno il nostro Gruppo nel prossimo anno.

In queste settimane siamo impegnati nella costruzione del **Budget 2027**, un'attività che non riguarda soltanto numeri e obiettivi economici, ma soprattutto le scelte strategiche e operative necessarie per consolidare la nostra competitività e sostenere una crescita solida e duratura.

Qualità, efficienza produttiva e attenzione al cliente devono continuare a essere i pilastri del nostro lavoro. La qualità non si misura soltanto nel prodotto finito, ma nasce ogni giorno dall'attenzione ai dettagli, dal rispetto dei processi e della sicurezza, dalla capacità di prevenire i problemi e dall'impegno di ciascuno di noi.

In un mercato sempre più esigente, crescere significa migliorare costantemente ciò che facciamo: rafforzare l'affidabilità dei nostri prodotti, ottimizzare i processi, rispettare gli impegni presi e rispondere con tempestività alle esigenze dei clienti.

Allo stesso tempo, dobbiamo continuare a sviluppare una **visione sempre più integrata del Gruppo**. SAFIM, Fluid-Press, Cerma e le nostre realtà internazionali rappresentano competenze ed esperienze complementari. Valorizzarle, condividere le migliori pratiche e lavorare con obiettivi comuni è fondamentale per affrontare con successo le sfide future.

Il Budget 2027 sarà quindi non soltanto uno strumento di pianificazione, ma un impegno condiviso verso risultati concreti, qualità e miglioramento continuo.

La crescita del nostro Gruppo dipende dalla qualità di ciò che realizziamo, dalla fiducia dei nostri clienti e dalla capacità di lavorare insieme.

Con questo spirito affrontiamo gli ultimi mesi dell'anno e prepariamoci alle opportunità del 2027.

Grazie a tutti per la professionalità, la dedizione e il contributo che ogni giorno portate al nostro Gruppo.

Giovanni Pedrinoni

IL GRUPPO IN AZIONE

SAFIM e Hydrokit: una partnership per la sicurezza nel settore agricolo.

Hydrokit, azienda francese specializzata nello sviluppo di soluzioni idrauliche per il settore agricolo, ha annunciato un **accordo di distribuzione per i componenti SAFIM** destinati ai sistemi di frenatura idraulica a doppia linea (H2L).

La nostra tecnologia contribuisce a migliorare la sicurezza di rimorchi e attrezzature trainate, garantendo una maggiore reattività della frenata e un controllo più efficace dei mezzi, in linea con le crescenti esigenze del mercato.

La collaborazione valorizza la complementarità tra il know-how SAFIM nei componenti per il controllo idraulico della frenatura e l'esperienza di Hydrokit nello sviluppo di soluzioni complete, progettate per rispondere alle esigenze operative del settore agricolo.

Un accordo che rafforza la presenza di SAFIM nel mercato agricolo e conferma il valore delle collaborazioni strategiche per offrire soluzioni sempre più sicure, affidabili e performanti.



Il Team Hydrokit con i nostri Maurizio Collavini e Thierry Muscat.

SAFIM INDIA: visita del Top Management internazionale.





SAFIM India ha recentemente accolto la visita di **Eric McGinnis, CEO di DexKo Global, Harald Hiller, CEO di AL-KO Vehicle Technology, e Giovanni Pedrinoni, CEO di SAFIM Group**.

A seguito del recente cambiamento ai vertici di DexKo Global, la visita ha rappresentato un'opportunità per conoscere più da vicino l'organizzazione locale, le sue attività e le persone che ne fanno parte.

Un momento di incontro e confronto diretto con il team indiano, nell'ambito della conoscenza delle diverse realtà operative del Gruppo.

IL GRUPPO IN AZIONE

Incontro dei Responsabili amministrativi del Gruppo.





Daniele Barni, Piernico Deiana e Mattia Mazzali danno il Benvenuto ai colleghi amministrativi di DexKo Global e Al-Ko VT.

Condividere competenze e ottimizzare i processi per rafforzare l'efficienza del Gruppo.

Fluid Press ha ospitato un incontro tra i responsabili amministrativi di DexKo Global, AL-KO Vehicle Technology e SAFIM Group: **Ishan Shah, Miller Thomas e Simone Keller**.

L'incontro ha rappresentato un'occasione di confronto diretto tra le diverse realtà del Gruppo, favorendo la condivisione di esperienze, approcci e modalità operative in ambito amministrativo.

Questi momenti di collaborazione contribuiscono a consolidare le relazioni tra le società, promuovere una maggiore conoscenza reciproca e favorire l'allineamento tra le funzioni aziendali a livello internazionale.

Liebherr visita Fluid Press e Cerma: valorizzare le sinergie del Gruppo.

Una relazione commerciale già consolidata con SAFIM apre nuove opportunità di collaborazione tra le società del Gruppo.

Nell'ambito delle attività di collaborazione tra le società del Gruppo, **Jörg Müller e Alex Zweigardt** di **SAFIM Germania** hanno visitato gli stabilimenti di Fluid-Press e Cerma insieme a rappresentanti di **Liebherr**, cliente già acquisito di SAFIM.

La visita ha rappresentato un'occasione per approfondire le competenze tecniche, le soluzioni idrauliche e le capacità produttive delle due realtà, valutando possibili opportunità di collaborazione future.

L'iniziativa sottolinea l'importanza delle **sinergie commerciali e tecniche all'interno del Gruppo**: valorizzare le relazioni esistenti, condividere il know-how e presentare le competenze complementari di SAFIM, Fluid-Press e Cerma può contribuire ad ampliare le opportunità di business e consolidare i rapporti con i clienti internazionali.

Un esempio concreto di come la collaborazione tra le società del Gruppo possa creare nuove prospettive di sviluppo, partendo da relazioni commerciali già esistenti.

N.05 October 2026

INSIDE SAFIM news

AL-KO VT COMPANY

TOWARDS 2027: QUALITY AND GROWTH ACROSS THE GROUP

Building the Group's future together through manufacturing excellence, continuous improvement and shared goals.



Eng. Giovanni Pedrinoni, CEO of SAFIM Group

We have entered the final part of 2026, an important time to take stock of the progress we have made and define the priorities that will guide our Group in the year ahead.

In recent weeks, we have been working on the **2027 Budget**, an exercise that is about more than figures and financial targets. Above all, it involves defining the strategic and operational decisions needed to strengthen our competitiveness and support solid, sustainable growth.

Quality, manufacturing efficiency and customer focus must remain the pillars of our work. Quality is not measured solely by the finished product; it is built every day through attention to detail, compliance with processes and safety standards, the ability to prevent problems, and the commitment of each and every one of us.

In an increasingly demanding market, growth means continuously improving the way we work: enhancing the reliability of our products, optimising processes, honouring our commitments and responding promptly to our customers' needs.

At the same time, we must continue to develop **an increasingly integrated Group-wide vision**. SAFIM, Fluid-Press, Cerma and our international operations bring together complementary expertise and experience. Leveraging these strengths, sharing best practices and working towards common goals are essential to successfully addressing future challenges.

The 2027 Budget will therefore be not only a planning tool, but also a shared commitment to delivering tangible results, ensuring quality and driving continuous improvement.

Our Group's growth depends on the quality of what we deliver, the trust of our customers and our ability to work together.

With this spirit, let us approach the final months of the year and prepare to seize the opportunities that 2027 will bring.

Thank you all for your professionalism, dedication and the contribution you make to our Group every day.

Giovanni Pedrinoni

THE GROUP IN ACTION

SAFIM and Hydrokit: A Partnership for Safety in the Agricultural Sector.

Hydrokit, a French company specialising in the development of hydraulic solutions for the agricultural sector, has announced a **distribution agreement for SAFIM components** designed for dual-line hydraulic braking systems (H2L).

Our technology helps improve the safety of trailers and towed equipment, ensuring faster braking response and more effective vehicle control in line with the market's increasingly demanding requirements.

This collaboration highlights the complementary strengths of SAFIM's expertise in hydraulic braking control components and Hydrokit's experience in developing complete solutions tailored to the operational needs of the agricultural sector.

This agreement strengthens SAFIM's presence in the agricultural market and confirms the value of strategic partnerships in delivering increasingly safe, reliable and high-performance solutions.



The Hydrokit team with our colleagues Maurizio Collavini and Thierry Muscat.

SAFIM INDIA: visit from International Top Management.





SAFIM India recently welcomed **Eric McGinnis, CEO of DexKo Global; Harald Hiller, CEO of AL-KO Vehicle Technology; and Giovanni Pedrinoni, CEO of SAFIM Group**.

Following the recent change in DexKo Global's leadership, the visit provided an opportunity to gain a closer understanding of the local organisation, its activities and the people behind its operations.

It was an opportunity to meet and engage directly with the Indian team, as part of the Group's ongoing efforts to strengthen understanding of its different operations worldwide.

THE GROUP IN ACTION

Group Finance and Administration Managers Meet.





Daniele Barni, Piernico Deiana and Mattia Mazzali welcome their colleagues from DexKo Global and AL-KO VT.

Sharing expertise and optimising processes to strengthen the Group's efficiency.

Fluid-Press hosted a meeting with the finance and administration managers of DexKo Global, AL-KO Vehicle Technology and SAFIM Group: **Ishan Shah, Miller Thomas and Simone Keller**.

The meeting provided an opportunity for direct exchange between the Group's different organisations, encouraging the sharing of experience, approaches and administrative best practices.

These collaborative initiatives help strengthen relationships across the Group, foster a deeper mutual understanding and promote greater alignment between business functions at an international level.

Liebherr visits Fluid-Press and Cerma: leveraging Group Synergies.

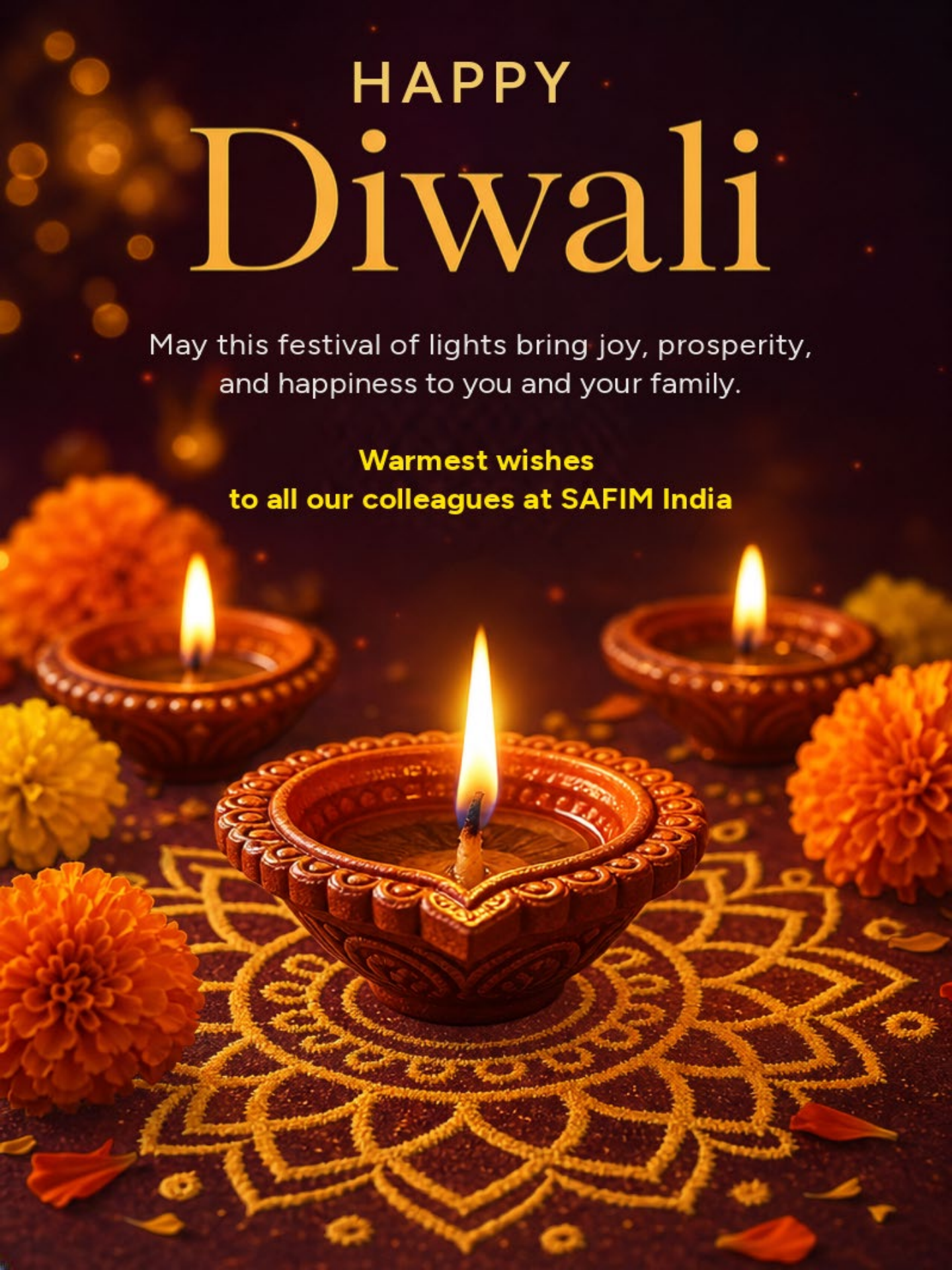
A well-established business relationship with SAFIM opens up new opportunities for collaboration across the Group.

As part of the Group's ongoing efforts to strengthen collaboration between its companies, **Jörg Müller and Alex Zweigardt from SAFIM Germany** visited the Fluid-Press and Cerma facilities together with representatives from Liebherr, an established SAFIM customer.

The visit provided an opportunity to gain deeper insights into the technical expertise, hydraulic solutions and manufacturing capabilities of both companies, while exploring potential opportunities for future collaboration.

This initiative highlights **the importance of commercial and technical synergies across the Group**. Building on existing relationships, sharing know-how and showcasing the complementary capabilities of SAFIM, Fluid-Press and Cerma can help expand business opportunities and strengthen relationships with international customers.

A concrete example of how collaboration across the Group can open up new avenues for growth, building on established business relationships.


HAPPY
Diwali
May this festival of lights bring joy, prosperity,
and happiness to you and your family.
Warmest wishes
to all our colleagues at SAFIM India